

Curso Superior para Consultores de Empresa Familiar

DEL 13 AL 17 DE ABRIL DE 2026

24^a
Edición

Formación presencial en Barcelona

Metodología y Procedimientos

InstitutoNeXia



*Universitat
Abat Oliba CEU*

Certificación en consultoría de empresa familiar

Como profesional que quiere especializarse o profundizar en la práctica de la consultoría de empresa familiar, seguramente buscas respuestas a estas preguntas:

- ¿Existe **metodología** para la consultoría de empresa familiar?
- ¿Podría ser más eficiente con un **manual de procedimiento**?
- ¿Cómo debería **planificar las jornadas de trabajo con la familia empresaria** desde el primer al último día del proceso de consultoría?
- ¿Cuál es el **informe que debo entregar** al cliente?
- ¿Cómo se **estructura dicho informe** y qué apartados debe incluir?
- ¿Cómo **debería vender mis servicios como consultor** de empresa familiar y **calcular mis honorarios**?

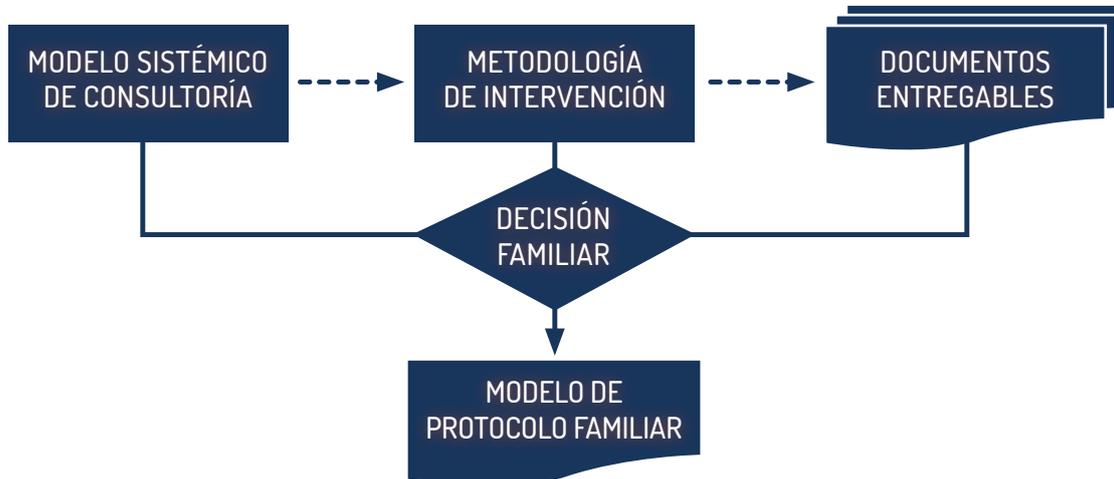
¿Por qué este curso y no otro?

- Porque es el único en español que acredita la capacitación en consultoría de empresa familiar al transmitir un **Manual de Procedimiento** que incluye; un Modelo Sistémico de Intervención, una Metodología contrastada con más 30 años de experiencia y por último, todos los informes y documentación que deberán ser entregados al cliente.
- Porque el programa está estructurado sobre la base de un **caso práctico** que se utiliza transversalmente durante la formación.
- Porque podrás aplicar la metodología adquirida con tus clientes desde el primer encuentro con ellos, transmitiéndoles que están en “buenas manos”, en manos de un **profesional capacitado y que no improvisa**.
- Este hecho te diferenciará de tus competidores y te permitirá ganar seguridad y confianza en tu ámbito profesional.

> Las claves del curso por Manuel Pavón, su director



MANUAL DE PROCEDIMIENTO



Copyright 2022® Dr. Manuel Pavon Sáez

“Saber lo que tienes que hacer del primer al último día con un cliente te da rigor a la hora de montar tus propuestas y organizar tus intervenciones. Seguir un **procedimiento claro** te otorgará mayor **capacidad** y **credibilidad** delante del cliente, generando **seguridad**.”

- **Modelo sistémico de consultoría.** El Programa permite al consultor entender las dinámicas entre las tres realidades convergentes y a veces antagónicas de la empresa familiar: la familia, la empresa y el capital. Ello le facultará para poder ayudar a la familia empresaria en la resolución de sus necesidades con una visión sistémica.
- **Metodología de intervención.** Desde una perspectiva sistémica, propone los pasos a seguir en los procesos de consultoría con la familia empresaria.
- **Documentos entregables:**
 - Programa de formación familiar.
 - Auditoría familiar: diagnóstico de la situación.
 - Plan estratégico familiar
 - Hoja de ruta con KPIs de control.
 - Cuestionarios y formularios del procedimiento.
 - Modelo de protocolo familiar
- **El modelo de protocolo familiar** que se entrega se estructura conforme a la metodología propuesta.

> Temario

MÓDULO 1 (Online)

Marco teórico de la empresa familiar y la familia empresaria.

MÓDULO 2 (Online)

Fundamentos de la terapia familiar sistémica I:

Modelo estructural y el genograma familiar.

MÓDULO 3 (Presencial)

El consultor profesional: "nosotros y el cliente".

MÓDULO 4 (Presencial)

Fundamentos de la terapia familiar sistémica II:

Comunicación, ciclos de vida y mitología familiar.

MÓDULO 5 (Presencial)

Manual de procedimiento: Fases de intervención. Perspectiva financiera.

MÓDULO 6 (Presencial)

Espacio vivencial y simulación de casos.

MÓDULO 7 (Presencial)

El protocolo familiar: Hoja de ruta.

MÓDULO 8 (Presencial)

Marca personal y marketing profesional.

Ventajas de la metodología impartida

- Permite analizar y comprender las situaciones, percibir los hechos y encontrar soluciones sistémicas.
- Desarrolla una actitud pragmática del consultor a la hora de afrontar los proyectos.
- Transmite seguridad a los clientes.
- Permite escalar los trabajos a través de equipos sin olvidar que el cliente contrata a personas y no a equipos.
- Fomenta la interdisciplinariedad entre los distintos profesionales que intervienen en el proceso de consultoría.
- Ahorra tiempo.

¿A quién va dirigido?

Este programa está dirigido a profesionales de habla española y portuguesa, con titulación universitaria, y experiencia en el ámbito de las empresas familiares, que buscan adquirir y actualizar conocimientos y mejorar sus habilidades en el campo de la consultoría de empresa familiar.

- 1** Abogados, economistas, asesores fiscales, ingenieros, consultores de recursos humanos, consultores en organización, psicólogos y terapeutas que ejercen trabajos de consultoría en este ámbito.
- 2** Cargos directivos en las empresas familiares, ya sean profesionales externos o miembros de la propia familia empresaria.
- 3** Directivos o gestores de los Family Office.



> Perfil de los Asistentes

EDAD

73%

De 40 a 55 años

15%

Más de 55 años

12%

De 31 a 40 años



TITULACIONES UNIVERSITARIAS

46%

Ciencias jurídicas

31%

Ciencias del Management

12%

Ciencias del Comportamiento

11%

Ingenierías



AÑOS DE EXPERIENCIA PROFESIONAL

8%

De 5 a 10 años

75%

De 10 a 20 años

17%

Más de 20 años

- Al acabar el programa conseguirá el **certificado de acreditación por Instituto Nexia y la Universitat Abat Oliba**.
- Obtendrá la capacitación en consultoría de empresa familiar.
- Tendrá acceso a la supervisión de sus propios procesos de consultoría por parte del cuadro docente.
- Compartirá la experiencia con otros compañeros de profesión. Más allá del networking profesional, conseguirá un enriquecimiento personal.
- Formará parte de la red internacional de Alumni de Instituto Nexia y podrá acceder a los eventos que se organizan de forma exclusiva para los mismos: encuentros, webinars, cursos de actualización...

> Testimoniales

¿Qué opinan del Curso nuestros alumnos?



Socia Directora de Abante Asesores

Nuestros alumnos opinan



Ambrosio Miñarro

Director de Grandes Patrimonios en Bankinter.

El curso está perfecto, una gran experiencia, mucho material, profesores de alta calidad. El compromiso con la transparencia al enseñar la metodología, el intercambio de experiencias y la interactividad. Es seguramente el mejor curso al que he asistido en mi vida.



Sonia Urquiza

Socia Directora en URA Urquiza Abogados.

“Tiene un valor incalculable cómo nos han enseñado la metodología desde el minuto uno hasta el final en el proceso de consultoría a empresas familiares”



Pedro Oliver

Managing Director Bank Julius Baer & Co (Zurich).

“Un curso imprescindible, fundamental para entender en profundidad las relaciones familiares y su incidencia en la gestión del patrimonio empresarial, inmobiliario y financiero. Enfocado a la resolución definitiva de sus conflictos.”



Sandra Espinoza

Gerente Area Grandes Empresas en Scotiabank.

“El punto fuerte del curso es la metodología, capaz de ser un importante aporte a mi formación profesional.”



Patricia Monteferrante Marchenasi

Profesora adscrita al Centro de Gerencia y Liderazgo del IESA.

“Es espectacular lo que nos compartieron, es muy generoso de parte de los profesores particularmente de Manuel Pavón el haber compartido su propio modelo y metodología...”



Josemaría Vázquez Vega

Profesor y jefe del Área de Dirección de Personas y Recursos Humanos en IDE Business School.

“No he visto nunca ningún consultor en empresa familiar que explique y comparta su metodología de esta manera. No existe este curso en ninguna otra parte.”



Julia López

Directora de la Asociación Asturiana de Empresa Familiar.

“El curso perfila con maestría el itinerario de acompañamiento que precisa la familia empresarial. Manuel Pavón sabe preguntar y escuchar. Imprescindible para quien quiera seguir aprendiendo en esta materia.”



Carlota González

CEO Grupo Rafael González.

“El enfoque y el rigor que Instituto Nexia con Manuel Pavón a la cabeza han compartido estos días en Barcelona es también un legado de ayuda y continuidad para las familias empresarias. Descubrir una metodología tan trabajada y útil me deja claro que aún existen profesionales con vocación de servicio. Altamente recomendable.”



Dr. Manuel Pavón, director del Curso

Doctor en Ciencias Sociales por la Universitat Abat Oliba CEU. Licenciado en Ciencias Económicas por la Universitat de Barcelona. Terapeuta familiar por la UAB. Ex socio responsable del departamento de Consultoría de Empresa Familiar de “Garrigues”. Especializado en planificación estratégica de la continuidad de las empresas familiares, especialmente, en la elaboración de protocolos familiares.



Paula Fernández Ochoa

Es socia de +MORETHANLAW, consultora de Marketing Jurídico y Marca Personal en entornos de alta competición. Ha sido abogada en MAZARS y GARRIGUES, gerente en LEGÁLITAS y Head of Business Development en ROCA JUNYENT. Licenciada en Derecho y Diplomada en Económicas (ICADE), Postgrado en Administración y Dirección de Empresas (Pompeu Fabra), PDD en IESE.



Ana María Gil Ibáñez

Licenciada en Psicología por la UCM, especialidad de clínica. Máster en Terapia Familiar por la UAB. Profesora en la Facultad de Psicología Blanquerna de la Universitat Ramon LLull, donde coordina el Máster de Psicología General Sanitaria. Docente-supervisora en el Espacio Vivencial del Máster de Terapia Familiar Sant Pau. Ha sido presidenta de la Sección de Familia y pareja de la FEAP. Ha trabajado muchos años en servicios públicos de tratamiento de adicciones y en consulta privada atendiendo problemas de familias



Belén Alarcón Medina

Socia Directora de Abante Asesores. Ha trabajado también en Morgan Stanley y Merrill Lynch NY. Docente en programas relacionados con el asesoramiento, planificación financiera, fiscalidad, seguros y gestión de patrimonios en: MBAs (Centro de Estudios Garrigues y CEU) y Redes Comerciales (Cajamar y Morgan Stanley, entre otras). Colaboradora habitual en los medios de comunicación (Expansión, ABC, Cinco Días, El País, entre otros).



Arantxa Tobaruela Carrera

Ha sido counselor y responsable del Departamento de Derecho Civil y Patrimonial del Área de Empresa Familiar de Garrigues Abogados durante 25 años. Conferenciante habitual en materia de sucesiones y autora de numerosos artículos y publicaciones en prensa nacional. Como profesional independiente, además, acompaña a las Familias Empresarias en los procesos de sucesión en el legado familiar y en la creación de espacios de formación, comunicación y reflexión ontológica.



Guillermo Salazar

Experto en gobierno corporativo, planificación estratégica de la sucesión y patrimonios familiares. Ha asesorado a numerosas familias empresarias en sus protocolos, transición generacional, alineación de la visión de la familia y sus valores para la toma de decisiones y resolución de conflictos. Fellow member del Family Firm Institute con sede en Boston, Estados Unidos. Reconocido con el International Achievement Award del Family Firm Institute (Boston).



7 sesiones online previas Horario: 4 pm - 6 pm (hora España)

Esta parte introductoria favorece entrar en contacto con los compañeros participantes y con los profesores y establecer vínculos. En ella se avanza en el temario y se establecen las bases para aprovechar al máximo la semana presencial.

Sesión 1

23 de marzo de 4 pm - 6 pm

Presentación del curso

Conceptos generales

Sesión 2

24 de marzo de 4 pm - 6 pm

Módulo 1: Marco teórico de la empresa familiar y la familia empresaria

Sesión 3

25 de marzo de 4 pm - 6 pm

Módulo 2: El genograma familiar

Sesión 4

26 de marzo de 4 pm - 6 pm

Módulo 2: Terapia familiar sistémica I
Modelos familiares

Sesión 5

6 de abril de 4 pm - 6 pm

Módulo 2: Terapia familiar sistémica II
Dinámicas familiares

Sesión 6

7 de abril
Grupo 1 prácticas 4 pm - 6 pm
Grupo 2 prácticas 6 pm - 8 pm

Módulo 2: Prácticas del Genograma familiar

Este día el grupo se divide en dos para hacer las prácticas.
Grupo 1 (4 pm a 6 pm) y Grupo 2 (6 pm a 8 pm).

Sesión 7

8 de abril de 4 pm - 6 pm

Presentación del caso maestro que registrá todo el programa

Marzo

L	M	M	J	V	S	D
						1
2	3	4	5	6	7	8
9	10	11	12	13	14	15
16	17	18	19	20	21	22
23	24	25	26	27	28	29
30	31					

Abril

L	M	M	J	V	S	D
		1	2	3	4	5
6	7	8	9	10	11	12
13	14	15	16	17	18	19
20	21	22	23	24	25	26
27	28	29	30			

■ 7 sesiones online previas.

■ 5 sesiones presenciales.

5 días presenciales en Barcelona Horario: 8:30 am - 5:30 pm

Es parte esencial de este programa el contacto personal entre los participantes y con los profesores. Pretende ser una experiencia inmersiva en la que se le anima a desconectar en la medida de lo posible de su entorno laboral habitual. Comparta las comidas y las actividades complementarias más allá de las sesiones de aprendizaje.

DÍA 1

13 de abril
de 8:30 am - 5:30 pm

Registro y desayuno de bienvenida

Módulo 3:

El consultor profesional. "Nosotros y el cliente".

Módulo 5:

Manual de procedimiento I

DÍA 2

14 de abril
de 8:30 am - 5:30 pm

Módulo 5:

Manual de procedimiento II

Módulo 4:

Terapia familiar sistémica III

DÍA 3

15 de abril
de 8:30 am - 5:30 pm

Módulo 5:

Plan estratégico familiar. Gobierno de la empresa familiar. Perspectiva financiera.

Módulo 6:

Espacio vivencial y simulación de casos

DÍA 4

16 de abril
de 8:30 am - 5:30 pm

Módulo 7:

El protocolo familiar

8:30 pm cena de networking

DÍA 5

17 de abril
de 8:30 am - 5:30 pm

Módulo 8:

Marca personal y marketing profesional

Cierre y entrega de certificados

Diariamente se ofrecerá un coffee break (10:30 am - 11 am) y el lunch (1:15 pm - 2:15 pm)

Supervisión

Revisa lo que ha aprendido, identifica y analiza tus desafíos y recibe ayuda de los docentes para materializarlos. Asiste al webinar posterior al Curso de resolución de dudas.

Además tendrás acceso a los encuentros virtuales sólo para Alumni y de este modo podrás mantener y ampliar tu red de contactos profesionales. Con ellos compartirás la misma visión metodológica de la consultoría de empresa familiar.

Condiciones previas de admisión

- Tener experiencia en el ámbito de la empresa familiar.
- Acreditar una titulación universitaria.
- Cumplimentar la solicitud de admisión con los datos personales, académicos y profesionales, aportando el correspondiente CV u hoja de vida.

Proceso de admisión

- El Comité de Admisiones evaluará el expediente académico y profesional del candidato y podrá solicitar una entrevista al mismo para conocer sus motivaciones para la realización del curso.
- En el plazo máximo de 7 días, a partir de la finalización del proceso de admisión, el candidato/a recibirá un email de nuestra entidad comunicándole la resolución del comité.

Documentación a aportar

- Fotocopia de certificados y diplomas acreditativos de los estudios realizados.
- Curriculum Vitae.
- Fotocopia del DNI, pasaporte o tarjeta de residencia.
- Fotografía digital del alumno para cumplimentar el expediente académico.

Plazas limitadas

Con el fin de garantizar el aprovechamiento de las dinámicas y trabajos que se realizan durante el programa, cada convocatoria dispone de plazas limitadas, con un máximo de 18 alumnos.

Certificado universitario de acreditación



Los alumnos que asistan a todas las sesiones y realicen las actividades propuestas recibirán el certificado de acreditación emitido por **Instituto Nexia** y la **Universitat Abat Oliba**.



*Universitat
Abat Oliba CEU*

Importe, idioma, lugar y fechas

Importe

- **El importe del Curso son: 5.190€* / US \$5.980****
- Incluye: sesiones online previas y posteriores al curso, clases presenciales en Barcelona, **material didáctico y certificado de acreditación por la Universitat Abat Oliba**. También incluye los servicios de desayuno y almuerzo de las 5 jornadas presenciales y la cena de networking.
- Las inscripciones formalizadas antes del 31 de diciembre de 2025 tendrán un **descuento del 10%**.
Importe final: 4.671€*

* más iva para residentes fiscales en España .

** este importe es orientativo y está referenciado al tipo de cambio oficial del euro (Banco Central Europeo) en el momento del pago.

Idioma

- Las clases se imparten en español. Los materiales están disponibles en español y portugués.

Lugar

- La parte presencial del programa tendrá lugar en el edificio de la “Casa de la Convalecencia”, gestionado por la Universitat Autònoma de Barcelona.

Dirección: Calle Sant Antoni Maria Claret, 171 - 08041 Barcelona

Fechas

7 sesiones online de formación introductoria:

23, 24, 25 y 26, de marzo de 2026 (4 pm - 6 pm hora España).

6, 7 y 8 de abril de 2026 (4 pm - 6 pm hora España).

5 días presenciales en Barcelona: del 13 al 17 de abril de 2026 (8:30am-5:30 pm).



Información e Inscripciones

Curso Superior para Consultores de Empresa Familiar

INSCRÍBETE



Adriana Méndez
Departamento de Marketing
marketing@institutonexia.com

CONTÁCTANOS



Eulalia Rodas
Coordinadora del curso
lali.rodas@institutonexia.com

CONTÁCTANOS



Otros cursos que ofrecemos:



Equipo de hermanos
en la empresa familiar

SABER MÁS



Programa de
Family Office

SABER MÁS



InstitutoNeXia



*Universitat
Abat Oliba CEU*

InstitutoNeXia

Avenida Diagonal 469, Barcelona 08036 (España)

Teléfono: +34 932 779 360

Móvil: +34 699 148 961

email: info@institutonexia.com

www.institutonexia.com



La Casa de la Convalescència. Sede del Curso.

Encuétranos en
www.institutonexia.com o visita
nuestras redes sociales



InstitutoNeXia